

Centre de nutrition - santé près de Bordeaux (33300)

Annonce **C1365605** postée le **28/juillet/2026**

Description de l'activité

Gironde (33) : A vendre un centre de diététique et de nutrition implanté depuis plus de 13 ans au sein de Bordeaux métropole.

L'activité associe accompagnement diététique personnalisé, suivi régulier des clients et vente de compléments alimentaires proposés dans le cadre des programmes nutritionnels.

Le modèle économique repose sur une offre complète : bilan nutritionnel initial, suivi personnalisé, coaching alimentaire, impédancemétrie, programmes thématiques, consultations au cabinet et téléconsultations.

Le centre bénéficie de l'appui d'une enseigne nationale reconnue, d'outils métier structurés, d'une gamme de produits exclusive et d'une implantation territoriale protégée.

Le centre bénéficie d'une excellente réputation locale, avec une note de 4,9/5 sur plus de 100 avis Google.

La clientèle, exclusivement composée de particuliers, est fidélisée par la fréquence et la personnalisation du suivi.

L'acquisition des clients repose principalement sur le bouche-à-oreille, la visibilité Google, le site internet, la prise de rendez-vous en ligne et les recommandations de professionnels de santé.

Le centre propose notamment :

- Accompagnement en rééquilibrage alimentaire ;
- Programmes de perte de poids et de santé globale ;
- Conseils nutritionnels personnalisés ;
- Suivi hebdomadaire ou mensuel ;
- Impédancemétrie et contrôle de l'évolution corporelle ;
- Accompagnement des problématiques digestives, du stress, de la ménopause ou de la rétention d'eau ;
- Téléconsultation ;
- Click & Collect et vente de compléments alimentaires.

Le panier moyen est d'environ 55 € par rendez-vous.

Le modèle présente une forte récurrence grâce à des suivis réguliers et personnalisés.

Environ 90 % des consultations sont réalisées au cabinet et 10 % à distance, ce qui laisse un potentiel important de développement de la téléconsultation et de la vente en ligne.

Les clients règlent comptant, tandis que le fournisseur principal accorde un délai de paiement, ce qui limite fortement le besoin en trésorerie d'exploitation.

L'activité ne présente pas de saisonnalité marquée.

L'activité de l'établissement cédé est en croissance régulière : Son chiffre d'affaires est passé d'environ 152 k€ en 2023 à 208 k€ en 2025, soit une progression de l'ordre de 36 % en deux ans.

Le centre occupe un positionnement différenciant entre le cabinet libéral de diététique et le commerce spécialisé en nutrition santé. Il associe une méthode structurée, un suivi fréquent et personnalisé ainsi qu'une gamme de produits complémentaire.

L'obligation de disposer de professionnels qualifiés pour exercer l'activité constitue également une barrière

à l'entrée.

Le panier moyen par rendez-vous s'établit à environ 55 €, combinant la consultation diététique et les compléments alimentaires prescrits, soit un positionnement tarifaire accessible et cohérent avec la clientèle de proximité de la rive droite bordelaise.

Le marché de la nutrition-santé est structurellement porteur : la demande progresse sous l'effet d'une prise de conscience croissante des enjeux de santé préventive et d'une augmentation des pathologies liées à l'alimentation.

Le centre ne rencontre aucune difficulté de recrutement de clientèle, l'activité ayant progressé de +14 % sur le dernier exercice.

Le centre bénéficie par ailleurs de la notoriété de l'enseigne qui lui confère une crédibilité immédiate auprès des nouveaux clients et un accès à une gamme de produits exclusive.

La concurrence locale reste limitée sur ce positionnement hybride, à mi-chemin entre le cabinet libéral de diététique et la parapharmacie, et le centre se distingue par la qualité de son suivi hebdomadaire individualisé, confirmée par une note de 4,9/5 sur plus de 100 avis Google.

La concurrence directe est limitée :

- Les diététiciens indépendants présents localement proposent principalement des consultations seules, sans reproduire le modèle intégré du centre.
- L'établissement bénéficie, par ailleurs, d'une exclusivité territoriale liée à son réseau.
- Les autres centres de la même enseigne sont situés à + de 25km et ne concurrencent pas directement l'activité.

La dirigeante qui assure seule l'intégralité de l'activité.

Les ventes du centre ont progressé de 152 290 € à 207 547 € entre 2023 et 2025.

L'EBE analytique 2025 s'élève à environ 46 700 € avant normalisation.

Après prise en compte d'une rémunération de dirigeant conforme au marché et d'un appui à mi-temps, l'EBE retraité ressort à environ 29 300 €.

- Résultat net 2023 : 845 €.
- Résultat net 2024 : 22 194 €.
- Résultat net 2025 : 36 353 €.
- Résultat d'exploitation 2025 : environ 40 178 €.
- Marge nette 2025 : environ 17 %.

Il faut préciser que les comptes 2023 et 2024 comprenaient encore un second établissement, fermé en 2025.

La baisse apparente du chiffre d'affaires consolidé ne traduit donc pas une contraction du centre à céder, dont l'activité a au contraire progressé.

Surface commerciale : 53 m²

Surface totale : 60 m²

La société est affiliée à un réseau

Points fort :

- Centre exploité depuis 2013, bénéficiant d'une implantation locale reconnue et d'une clientèle fidélisée.
- Chiffre d'affaires du centre en progression d'environ 36 % entre 2023 et 2025.
- Rentabilité en forte amélioration et capacité régulière à générer de la trésorerie.
- Aucun endettement bancaire à reprendre.
- Excellente réputation en ligne : Note de 4,9/5 sur plus de 100 avis Google.
- Modèle économique récurrent fondé sur des suivis réguliers et la vente de produits complémentaires.
- Clientèle réglant comptant et besoin en fonds de roulement d'exploitation favorable.
- Activité peu capitalistique, ne nécessitant pas d'investissement industriel ou technique important.
- Local immédiatement exploitable avec deux bureaux de consultation.

- Notoriété, outils marketing, logiciel métier, formation et gamme exclusive apportés par le réseau.
 - Faible concurrence directe sur la zone de chalandise.
 - Potentiel de développement clairement identifié : téléconsultation, vente en ligne, prescription médicale et recrutement d'un second praticien.
- La société présente une autonomie financière élevée, une trésorerie positive et un stock à rotation rapide. L'activité ne nécessite pas d'investissement lourd à court terme.

Loyer mensuel : 976 €

Éléments chiffrés :

	2023	2024
152 000 €	184 000 €	208 000 €
€	€	€
18 000 €	24 000 €	29 000 €
€	32 000 €	40 000 €
€	22 000 €	36 000 €
3 €	2 €	1 €

Logement de fonction présent : non

Informations sur la cession

Raison de la cession : Changement d'activité

Type de cession : titres de la société , fonds de commerce

Prix de cession : **150 000 €**

L'affaire conviendrait pour : une personne seule , un couple ou des associés

Profil(s) possible(s) : professionnel(s) , reconversion ou première installation , profession libérale

Type de repreneur recherché : Il peut être investisseur avec l'emploi d'un personnel qualifié ou d'un praticien diplômé d'un BTS Diététique, de nutrition, technicien en nutrition ou un naturopathe. Modalités : cession de fonds de commerce ou de titres.

Localisation

Localisation : **à proximité de Bordeaux (33300), Gironde, Nouvelle-Aquitaine**

Indication sur la localisation : **ville de (plus de 100 000 habitants)**

Photos

Il n'y a pas de photos pour cette annonce.