Image not found
https://www.placedescommerces.com/bundles/placedescommercesfrontend/retif/default/images
Place des Commerces

Garage automobile - agent de marque de 573 m2, Laval (53000)

Annonce **C1359497** mise à jour le **09 juin 2026**

Description de l'activité

Mayenne - Laval (53000) : A céder 100% des parts sociales d'un garage automobile - agent de marque.

Une entreprise solide, rentable et reconnue sur son territoire.

Implanté depuis plus de 25 ans sur son secteur, le garage automobile agent de marque bénéficie d'une excellente notoriété locale, d'une clientèle fidèle et d'un partenariat constructeur historique lui permettant de profiter pleinement de la dynamique de la marque : Innovations produits, actions marketing nationales, accompagnement commercial, outils digitaux performants et renouvellement régulier de la gamme.

Cette entreprise représente une opportunité pour un professionnel de l'automobile souhaitant reprendre une structure saine, organisée et immédiatement opérationnelle.

Chiffres clés :

- Chiffre d'affaires : 1 035 000 €.
- Vente annuelle d'environ 60 véhicules d'occasion.
- Vente annuelle d'une quinzaine de véhicules neufs.
- Activité après-vente récurrente générant un flux régulier de clientèle.
- Possibilité d'acquérir les murs.

L'équilibre entre l'activité atelier, la vente de véhicules d'occasion et la distribution de véhicules neufs permet de sécuriser les revenus tout en offrant des perspectives de croissance.

Une équipe stable et expérimentée :
L'entreprise s'appuie sur une équipe compétente et fidèle :
- Atelier mécanique : 2 mécaniciens qualifiés, 1 apprenti en formation, administration et commerce, 2 collaborateurs dédiés à l'administration, à l'accueil clientèle et à la gestion des véhicules d'occasion.

Présents depuis de nombreuses années dans l'entreprise, les collaborateurs disposent d'une parfaite connaissance de la clientèle locale et affichent une réelle volonté d'accompagner le futur dirigeant dans la continuité de l'activité. Cette stabilité constitue un atout majeur pour assurer une transition sereine et préserver la qualité de service reconnue par la clientèle.

Un emplacement stratégique :

- Le garage bénéficie d'un emplacement particulièrement adapté à son activité : Forte visibilité, accès facile pour la clientèle.

Espaces extérieurs généreux. Capacités de stockage et d'exposition attractives.

Les surfaces disponibles offrent de réelles possibilités de développement :

- Augmentation du stock de véhicules d'occasion, création de nouveaux services, activité de préparation esthétique, location de véhicules ou encore diversification des prestations automobiles.

Les atouts du partenariat constructeur :

L'entreprise profite de tous les avantages liés à son statut d'agent de marque :
- Image et crédibilité d'une marque reconnue.
- Accompagnement marketing permanent.
- Campagnes promotionnelles nationales.
- Nouveautés des produits régulières.

- Outils commerciaux et digitaux performants.
- Support technique constructeur.
- Formation continue des équipes.
- Fidélisation de la clientèle grâce à l'entretien du parc roulant.
- Cette collaboration historique constitue un véritable levier de développement pour le repreneur.

Potentiel de croissance :

- Plusieurs axes de progression peuvent être envisagés : Développement du volume de véhicules d'occasion, renforcement de la commercialisation de véhicules neufs, développement des contrats d'entretien, accroissement de la présence digitale, valorisation des espaces extérieurs disponibles, déploiement de nouvelles prestations automobiles.

L'entreprise dispose déjà des infrastructures, des équipes et de la clientèle nécessaires pour soutenir cette croissance.

Les atouts de cette affaire :

- Plus de 25 ans de présence sur son marché.
- Emplacement stratégique.
- Équipe stable et expérimentée.
- Clientèle fidèle et récurrente.
- Chiffre d'affaires supérieur à 1 M€.
- Activité immédiatement exploitable.
- Potentiel de développement.

Une opportunité pour un professionnel du secteur souhaitant s'appuyer sur une entreprise reconnue, rentable et disposant de solides perspectives d'évolution.

Surface commerciale : 573 m²

Surface totale : 573 m²

Loyer mensuel : 5 000 €

Éléments chiffrés :

CA	1 035 000 €

Informations sur la cession

Type de cession :	titres de la société
Prix de cession :	**759 500 €**
Profil(s) possible(s) :	professionel(s)

Localisation

Localisation : **Laval (53000), Mayenne, Pays de la Loire**

Nombre d'habitants* à Laval : **54 020 (grande ville)**

Photos

Il n'y a pas de photos pour cette annonce.