

Site e-commerce de poissonnerie en ligne, Confidentiel

Annonce **C1243430** mise à jour le **30 avril 2024**

Description de l'activité

A vendre un site d'e-commerce de poissonnerie en ligne depuis plus de 12 ans avec vente exclusivement en ligne de poisson fais, crustacés, traiteur, etc, sur France entière, Belgique, Luxembourg.

Plus de 5 000 adresses clients, plus de 10300 visiteurs/mois, 84 % de trafic naturel, etc.

Cible : Particulier, professionnel, Click and Collect.

- Une solution sur mesure pour le secteur marée avec une expertise bien ancrée.
- La messagerie fresh est en constante évolution et plus efficace chaque jour.
- Une organisation souple, agile et peu coûteuse.
- Peu d'investissement.
- Un chiffre d'affaires avec un fort potentiel.
- Une rentabilité importante pour un poissonnier, pêcheur, mareyeur ou un producteur.

Affaire saisonnière en hiver.

Points fort :

- Site sous Prestashop, gestion facile, etc.
- Refonte du site faite en 2022.
- Pas de droits d'usage du logiciel car sous Prestashop - Open Source.

Opportunités :

- Développement importante de la vente en ligne.
- Développement possible du Click and Collect.
- Spécialisation eau douce et produits « rare » et connaissance métier.
- Qualité et efficacité de la prestation.
- 2023 : Progression de +176 expressions positionnées en 1ère page Google.
- Progression de +32,5% (vs 2022) de trafic via le référencement naturel et un site basé sur le référencement naturel à + de 84%.
- Un marché de niche avec une spécialisation eau douce et de produits « rare » et connaissance métier seul site proposant de tel produit et surtout la connaissance du réseau d'approvisionnement de ces produits.
- En 2022 : Refonte complète du site puis passage sur PrestaShop 1.7.8.3
- Le trafic du site, le nombre de mots clefs sont en net progression par rapport à l'année 2023.
- L'année 2024 démarre avec + de 30% de progression sur le CA sur 01 et 02 et le panier moyen est à + 10 % à 120 € et la marge également.

Les Opportunités de développement.

- Le développement de la marque et des réseaux sociaux.
- L'augmentation des investissements en trafic payant (Google Ads).

- Poursuivre le travail de production de contenu (articles) et de recherche de backlink pour faire progresser encore les positions SEO.

- Une communication régulière auprès de la base client par newsletter.

- La possibilité d'étendre la couverture géographique et la possibilité de mettre en place le Click and Collect.

- La poursuite du développement commercial (en particulier le B2B) dans les secteurs restaurations et Comité d'Entreprise.

Le développement de la gamme et de l'offre client assez réduite, à ce jour.

Éléments chiffrés (HT) :

	2021	2022
142 000 € (HT)	112 000 € (HT)	117 000 € (HT)
€ (HT)	€ (HT)	€ (HT)
€ (HT)	€ (HT)	€ (HT)
37 000 € (HT)	23 000 € (HT)	27 000 € (HT)
€ (HT)	€ (HT)	€ (HT)
1 € (HT)	1 € (HT)	1 € (HT)

Logement de fonction présent : non

Informations sur la cession

Raison de la cession : Départ en retraite

Type de cession : fonds de commerce

Prix de cession : **95 000 €**

L'affaire conviendrait pour : une personne seule , un couple ou des associés

Profil(s) possible(s) : professionnel(s) , reconversion ou première installation

Localisation

Localisation : **Confidentiel**

Photos

Il n'y a pas de photos pour cette annonce.