Image not found
https://www.placedescommerces.com/bundles/frontend/retif/default/images
Place des Commerces

Matériel médical et maintien à domicile dans les Alpes Maritimes ou dans le Var

Fiche repreneur **R15951** postée le **28 octobre 2026**

Son profil / parcours

Age : 52 ans

Niveau d'études : BAC+3

Formation :

2013 – 2022 : Certifications IAS, IOBSP, CGPC et AMF,

1998 : Licence de gestion,

1997 : DEUG gestion des entreprises et administrations.

Parcours professionnel :

2026 à ce jour : Conseiller en gestion de patrimoine dans le secteur financier,

2025 : Conseiller en développement patrimonial dans le secteur des assurances,

2011 – 2024 : Associé fondateur dans le secteur du conseil en investissement,

1998 – 2011 : Directeur commercial dans le secteur de la gestion de patrimoine.

Competences :

Gestion d'entreprise : création et direction d'un cabinet,

Gestion opérationnelle,

Management d'équipes (jusqu'à 35 personnes),

Partenariats,

Finance et conformité réglementaire,

Excellent sens du contact et grande écoute.

Sa recherche

Montant de l'apport personnel : 400 000 €

Activités(s) Recherchée(s) :

Profil de l'entreprise recherchée :

Activité : entreprise nécessaire et rentable,

Secteur : matériel médical et maintien à domicile,

Chiffre d'affaires : entre 1 et 3 M€,

Effectif : entre 5 et 20 personnes.

Localisation(s) Recherchée(s) :

Alpes Maritimes (06), Var (83)

Motivation pour cette reprise :

Animés d’un fort esprit entrepreneurial, nous souhaitons reprendre une entreprise pour nous réaliser et entreprendre à deux,

Plus que la création, c’est la reprise qui nous anime, pour l’aventure humaine qu’elle représente : pérenniser des emplois, accompagner les personnes dans le vieillissement et développer l’entreprise dans une société en pleine mutation, tant au niveau des outils que des besoins.

Expérience dans ce(s) secteur(s) :

Nous formons un binôme très complémentaire : l’un apporte son expertise en développement commercial, forte de plus de 20 ans d’expérience en B2B et B2C, tandis que l’autre prend en charge la gestion et la finance, fort de 13 ans à la tête de son propre cabinet et de 10 ans d’expérience en direction commerciale,

Notre rôle opérationnel s’adaptera à l’activité reprise,

Nous sommes prêts à nous former et savons déléguer, ce qui constitue un véritable atout pour une entreprise comptant de 5 à 20 salariés.

Eléments complémentaires :

Notre ambition est d’accompagner les dirigeants dans la transmission de leur entreprise de matériel médical, en assurant sa pérennité et la continuité des équipes en place.
,

Nous souhaitons nous investir dans un secteur porteur de sens, en lien avec la silver économie, tout en développant l’activité commerciale et en modernisant les processus de l’entreprise.

Entreprendre en franchise / réseau : Le repreneur est ouvert à une reprise d'une affaire sous-enseigne