

Mutuelle, prévoyance en France

Fiche repreneur **R15896** postée le **14 septembre 2026**

Son profil / parcours

Age : 40 ans

Niveau d'études : BAC+2

Formation :

Diplômé d'un DEUG en Économie et Gestion à l'Université de Reims en 2008, mon parcours professionnel s'appuie sur des formations solides et régulièrement actualisées,

Je me suis ensuite spécialisé dans le conseil en protection sociale en 2018, puis j'ai suivi une formation supérieure en Courtage & Conseil en 2020-2021 afin de structurer et professionnaliser mon activité de courtier indépendant,

Depuis la création de mon activité de courtage, je poursuis chaque année les 15 heures de formation continue obligatoire afin de rester à jour sur les évolutions réglementaires et les solutions les plus adaptées à mes clients.

Parcours professionnel :

J'exerce dans le secteur de l'assurance depuis 14 ans,

J'ai débuté ma carrière au sein d'un cabinet d'assurance, de 2012 à 2018, où j'ai développé et fidélisé un portefeuille de clients pendant six ans, tout en formant et accompagnant des salariés et des mandataires,

J'ai ensuite rejoint un réseau spécialisé dans l'assurance et le conseil, de 2018 à 2021, en tant que conseiller spécialisé.

J'y ai poursuivi le développement d'un portefeuille diversifié et accompagné une nouvelle collaboratrice dans sa prise de poste,

Depuis février 2021, je dirige mon propre cabinet de courtage, où je pilote l'ensemble de l'activité : relation client, gestion administrative et financière, management de mon équipe et développement de partenariats stratégiques.

Compétences :

Mon expérience de terrain m'a permis de développer une expertise à la fois humaine et opérationnelle : le management et l'encadrement d'équipe, le développement commercial et la fidélisation de portefeuille, ainsi qu'une gestion administrative rigoureuse,

J'accorde une attention particulière à la relation client et à l'écoute, convaincu qu'un bon conseil commence toujours par une vraie compréhension des besoins de chacun,

Cette rigueur s'accompagne d'une adaptabilité au quotidien et d'un respect strict des procédures et normes de conformité, essentiels dans un métier où la confiance se construit sur la durée.

Sa recherche

Montant de l'apport personnel : 30 000 €

Activités(s) Recherchée(s) :

Mutuelle, prévoyance.

Localisation(s) Recherchée(s) :

France

Motivation pour cette reprise :

Après 14 années dans le secteur de l'assurance, dont bientôt 6 ans à la tête de mon propre cabinet, la reprise d'un cabinet de courtage s'inscrit pour moi dans la continuité naturelle de mon parcours,

J'ai appris ce métier sur le terrain, d'abord comme conseiller au sein de cabinets et réseaux spécialisés, avant de faire le choix de l'indépendance en créant ma propre structure,

Cette expérience de gérant m'a permis de développer une vision globale de l'activité : pilotage administratif et financier, management d'équipe, développement et fidélisation d'un portefeuille clients, ainsi que mise en place et suivi des procédures de conformité,

Autant de compétences directement transférables à la reprise d'un cabinet existant,

Ce projet représente pour moi l'opportunité d'allier ma capacité à faire grandir une structure à mon attachement à une relation client de proximité et de confiance, tout en apportant à une clientèle déjà constituée la continuité et le sérieux qu'elle est en droit d'attendre,

Je suis convaincu que la réussite d'une reprise repose avant tout sur la capacité à préserver la confiance existante entre le cabinet et ses clients, tout en lui donnant les moyens de se développer,

C'est précisément cette double exigence de rigueur, de professionnalisme et de proximité humaine qui guide mon approche du métier depuis le début de ma carrière.

Expérience dans ce(s) secteur(s) :

J'exerce dans le secteur de l'assurance depuis 14 ans,

J'ai débuté ma carrière au sein d'un cabinet d'assurance, de 2012 à 2018, où j'ai développé et fidélisé un portefeuille de clients pendant six ans, tout en formant et accompagnant des salariés et des mandataires,

J'ai ensuite rejoint un réseau spécialisé dans l'assurance et le conseil, de 2018 à 2021, en tant que conseiller spécialisé.

J'y ai poursuivi le développement d'un portefeuille diversifié et accompagné une nouvelle collaboratrice dans sa prise de poste,

Depuis février 2021, je dirige mon propre cabinet de courtage, où je pilote l'ensemble de l'activité : relation client, gestion administrative et financière, management de mon équipe et développement de partenariats stratégiques.

Entreprendre en franchise / réseau : Le repreneur souhaite à priori rester indépendant