

E-commerce ou vente à distance, dispositifs médicaux, cosmétique à Lille ou à Menton

Fiche repreneur **R15894** postée le **14 septembre 2026**

Son profil / parcours

Age : 52 ans

Niveau d'études : BAC+5

Formation :

EDHEC Business School - Master Management de la performance commerciale.

Parcours professionnel :

Plus de 15 ans d'expérience en Marketing,

8 ans d'entrepreneuriat : entreprise de cosmétique B2B,

1 an en direction commerciale international dans les dispositifs médicaux.

Competences :

Développement international & réseaux de distribution,

Stratégie de croissance & go-to-market,

Grands comptes & négociation,

Développement de Partenaires,

Pilotage de la performance (CA, marge, KPI),

Intégration de la Data dans la stratégie,

Marketing stratégique & opérationnel,

Développement produit & repositionnement de marque,

Management & structuration d'équipes.

Sa recherche

Montant de l'apport personnel : 100 000 €

Activités(s) Recherchée(s) :

Au regard de mon expérience, je recherche une reprise réalisant un CA entre 400K et 1,5M€ dans :

secteur du e-commerce ou vente à distance,

Secteur des dispositifs médicaux,

secteur de la cosmétique,

Toutefois, je suis ouvert à toutes propositions, plutôt sur des produits de grande consommation, en commerce de gros ou produits à façon mais sans production complexe.

Localisation(s) Recherchée(s) :

Lille (59000), Menton (06500)

Motivation pour cette reprise :

Après avoir participé au développement de l'entreprise de cosmétique, entreprise que j'ai ensuite cédée en 2024, je souhaite aujourd'hui inscrire mon parcours dans la continuité de cette expérience en reprenant et en développant une nouvelle entreprise,

Cette première expérience m'a permis de mesurer concrètement ce que représente le pilotage d'une PME, son développement commercial et marketing, sa structuration ainsi que la création de valeur sur le long terme,

Elle a également renforcé mon envie de m'investir directement dans un projet entrepreneurial plutôt que de poursuivre uniquement un parcours de salarié ou de conseil,

Je recherche aujourd'hui une entreprise disposant d'un savoir-faire, d'une clientèle et d'une équipe sur lesquels construire, avec l'ambition d'apporter mon expérience commerciale, marketing et stratégique pour poursuivre son développement tout en préservant ses fondamentaux,

L'objectif est de m'inscrire dans un projet de long terme, avec une implication opérationnelle réelle du dirigeant,

Disposant d'attaches personnelles fortes et de points d'ancrage opérationnels stables dans le Nord et dans les Alpes-Maritimes, je concentre ma recherche exclusivement sur les bassins économiques de Lille et de Menton.

Expérience dans ce(s) secteur(s) :

Plus de 15 ans dans le e-commerce,

8 ans en cosmétique B2B,

1 an à temps plein dans les dispositifs médicaux, complété par plusieurs années en tant qu'associé stratégique et consultant auprès de la direction générale sur la structuration de l'activité (depuis 2017).

Eléments complémentaires :

Ayant des attaches fortes et des points de chute opérationnels dans le Nord et dans les Alpes-Maritimes, je concentre ma recherche exclusivement sur ces deux bassins économiques.

Entreprendre en franchise / réseau : Le repreneur est ouvert à une reprise d'une affaire sous-enseigne