

Restauration, bar/ commerce de proximité à Paris

Fiche repreneur **R15766** postée le **04 juin 2026**

Son profil / parcours

Age : 26 ans

Niveau d'études :

Formation :

Formation orientée gestion, commerce et analyse d'opportunités d'investissement,

Approche centrée sur la compréhension des modèles économiques, la lecture de rentabilité et l'évaluation de projets de reprise de commerces.

Parcours professionnel :

Expérience dans l'analyse et la prospection d'opportunités de cession/ reprise de commerces, principalement dans le secteur de la restauration et des commerces de proximité,

Prise de contact avec des vendeurs, qualification de dossiers, analyse des éléments financiers (CA, charges, loyer) et participation à l'étude de faisabilité de projets d'acquisition.

Compétences :

Analyse de rentabilité (chiffre d'affaires, marge, charges fixes), compréhension des fonds de commerce et baux commerciaux 3/6/9, prospection et prise de contact avec vendeurs et intermédiaires, évaluation rapide d'opportunités d'investissement, lecture de documents financiers simples (bilans, CA, loyers), capacité de négociation et sens du marché de la restauration urbaine.

Sa recherche

Montant de l'apport personnel : 75 000 000 €

Activités(s) Recherchée(s) :

Recherche d'opportunités de cession et reprise de commerces, principalement dans le secteur de la restauration, des bars, et des commerces de proximité,

Intérêt pour les fonds de commerce, baux commerciaux et actifs opérationnels en milieu urbain.

Localisation(s) Recherchée(s) :

Paris (75)

Motivation pour cette reprise :

La motivation principale pour cette reprise repose sur l'opportunité de s'implanter dans un emplacement à fort potentiel et de développer un projet de restauration pérenne,

Le positionnement de l'établissement, son environnement commercial et ses caractéristiques opérationnelles (capacité, extraction, configuration) correspondent à un projet de développement

structuré dans le secteur de la restauration,

L'objectif est de reprendre une affaire déjà en activité afin de capitaliser sur l'existant tout en optimisant son exploitation et son positionnement.

Expérience dans ce(s) secteur(s) :

Expérience dans l'analyse et la prospection d'annonces de cession/ reprise de commerces, notamment dans la restauration et les activités de bouche,

Habitude de qualification de dossiers (CA, loyer, charges), prise de contact avec vendeurs et intermédiaires, et évaluation de la cohérence économique des affaires proposées.

Eléments complémentaires :

Démarche sérieuse et structurée dans le cadre d'un projet de reprise de commerce,

Bonne compréhension des enjeux liés à l'exploitation d'un établissement de restauration (emplacement, rentabilité, charges fixes, bail commercial),

Capacité à analyser rapidement les opportunités et à se positionner sur des dossiers cohérents avec les standards du marché,

Disponible pour échanges et visites dans des délais courts.

Entreprendre en franchise / réseau : Le repreneur est ouvert à une reprise d'une affaire sous-enseigne