

Services BtoB en immobilier et bâtiment dans les Côtes d'Armor

Fiche repreneur **R15709** postée le **30 avril 2026**

Son profil / parcours

Age : 34 ans

Niveau d'études : BAC+5

Formation :

Master Maintenance et Exploitation de Patrimoine Immobilier.

Parcours professionnel :

Entrepreneur dans l'économie circulaire, dirigeant d'une structure spécialisée dans la valorisation des matériaux et ressources,

Entrepreneur en conseil auprès des dirigeants sur les stratégies de développement durable, RSE et économie circulaire, en tant que consultant indépendant,

Directeur du développement et de l'innovation au sein d'un contractant général spécialisé dans l'aménagement tertiaire haut de gamme,

Co-fondateur d'un éditeur de logiciels dédié au secteur du bâtiment, développant une plateforme de données facilitant l'exploitation documentaire.

Compétences :

Création d'entreprise,

Management,

Digital,

Gestion et pilotage de projet,

Secteur bâtiment et immobilier.

Sa recherche

Montant de l'apport personnel : 40 000 €

Activités(s) Recherchée(s) :

Activités dans le bâtiment ou l'immobilier, de préférence BtoB
Pas d'activités autour des lots techniques ou du gros oeuvre.

Localisation(s) Recherchée(s) :

Côtes d'Armor (22)

Motivation pour cette reprise :

Je suis consultant indépendant, avec une expertise terrain et 8 ans d'expérience en économie circulaire,

En parallèle, je co-développe Passerel, une plateforme data dédiée à l'amélioration de la productivité des acteurs du bâtiment, sur des sujets comme le chiffrage, l'ACV ou l'audit documentaire,

Ces deux activités se nourrissent mutuellement : mon expérience terrain alimente la solution, et la solution renforce ma vision du secteur,

Cependant, ces métiers très intellectuels et sédentaires m'incitent à vouloir remettre les mains dans le cambouis,

La transformation rapide de deux secteurs que j'affectionne (l'économie circulaire et l'IA) me conforte dans l'idée de m'ancrer sur des savoir-faire concrets, non remplaçables et à forte valeur ajoutée,

C'est dans ce contexte que je me tourne vers la reprise d'une entreprise du bâtiment, qui me permettrait de combiner mon expertise sectorielle et ma culture entrepreneuriale avec une activité opérationnelle, terrain et humaine.

Expérience dans ce(s) secteur(s) :

J'ai 9 ans d'expérience dans le secteur bâtiment, mais avec une rôle de conseil aux dirigeants ou AMO,

J'ai eu une courte expérience de directeur d'exploitation dans une société de curage / installation de chantier.

Éléments complémentaires :

Je suis également ouvert, selon les opportunités et le profil du cédant, à :

- Un salariat préalable à la reprise : j'intègre l'entreprise comme cadre dirigeant le temps d'établir la confiance, avec un protocole de cession signé dès le départ fixant les conditions du rachat,
- Une gérance-mandat : je pilote opérationnellement l'entreprise avant d'en devenir propriétaire, dans un cadre juridique clair,

Dans tous les cas, ma priorité est d'assurer une parfaite "continuité" d'activité, tout en diffusant de la confiance au sein des équipes, des clients, dans le respect de ce qui a été construit.

Entreprendre en franchise / réseau : Le repreneur souhaite à priori rester indépendant