

Ingénierie/ Bureau d'études – Solutions techniques B2B en Hauts-de-France, Normandie et Ile-de-France

Fiche repreneur **R15702** postée le **27 avril 2026**

Son profil / parcours

Age : 48 ans

Niveau d'études : BAC+5

Formation :

Master 1 en économétrie (Paris 1 – Sorbonne, 2000),

Master 2 en administration des entreprises (IAE Aix-en-Provence, 2003),

CPIM et CSCP : Certifications Supply Chain (APICS, 2008 et 2013),

Les compétences de la reprise d'entreprise (CRA, 2026).

Parcours professionnel :

22 d'expérience dans 4 industries, essentiellement BtoB,

Agroalimentaire (9 ans, France et Afrique du Sud) :

Construction des équipes et des processus du service client jusqu'à la livraison finale,

Pharma & Cosmétique (4 ans, France et Brésil) :

Mise en place d'accords logistiques avec les clients et des bonnes pratiques de fabrication avec les équipes,

Electronique, avec clients Automobile et Défense (7 ans, Estonie) :

Fabrication de téléphones et réseaux sécurisés, d'éclairage intérieur et extérieur pour l'automobile, autres applications électroniques,

Directeur général et mandataire social : 65 M€ de CA, 500 personnes, EBE x 2,5.

Competences :

Profil Directeur Général,

Dominante Supply Chain & Organisation,

Organisateur et fédérateur,

Développement commercial, négociation de contrats et partenariats clients internationaux (Europe),

Gestion de projets à enjeux, mise en place de système d'information, construction d'entrepôt, transfert de site industriel,

Structuration des processus opérationnels, stratégie et organisation et optimisation des coûts,

Création et déploiement d'une culture d'entreprise et d'une marque employeur forte,

Sa recherche

Montant de l'apport personnel : 1 000 000 €

Activités(s) Recherchée(s) :

Conception (Bureau d'étude) puis fabrication et commercialisation de produits techniques,
Et/ ou services aux entreprises à forte valeur ajoutée.

Localisation(s) Recherchée(s) :

Nord-Pas-de-Calais, Picardie, Haute-Normandie, Basse-Normandie, Ile-de-France

Motivation pour cette reprise :

Construire un projet d'entreprise avec la culture et le positionnement qui me correspondent pour répondre à des enjeux client,
Pouvoir être autonome.

Expérience dans ce(s) secteur(s) :

Dans les 4 industries où j'ai travaillé, il a toujours été question de développer un produit ou un service pour ensuite le fabriquer ou le mettre en oeuvre,
C'est donc le coeur de mon expérience qui correspond à un type de business, une posture, plus qu'une spécialité "produit".

Entreprendre en franchise / réseau : Le repreneur est ouvert à une reprise d'une affaire sous-enseigne