

Garage automobile, station-service ou station de lavage en France

Fiche repreneur **R15669** postée le **06 avril 2026**

Son profil / parcours

Age : 23 ans

Niveau d'études :

Formation :

Je ne possède pas de diplôme civil spécifique en mécanique, mais au cours de mes cinq années dans l'armée, j'ai acquis une solide expérience pratique en maintenance, réparation et diagnostic de véhicules et de matériels militaires.

Parcours professionnel :

Mon parcours professionnel est exclusivement militaire depuis 5 ans,

Au cours de ces années, j'ai acquis une solide expérience en maintenance et réparation de matériels (véhicules, engins), en gestion logistique et en encadrement d'équipes sous pression.

Compétences :

Mon parcours en tant que militaire m'a permis de développer un certain nombre de compétence tel que le travail d'équipe, la rigueur, de l'organisation, le sens du travail, la gestion d'équipe ainsi qu'un forte capacité a gérer des évènements stressant dans un délai très court,

Toute ces compétence sont pour moi des atouts pour pouvoir reprendre et gérer un garage automobile.

Sa recherche

Montant de l'apport personnel : 80 000 €

Activités(s) Recherchée(s) :

Je souhaiterais faire l'acquisition d'un fonds de commerce dans le domaine : garage automobile ou station service ou station de lavage automobile.

Localisation(s) Recherchée(s) :

France

Motivation pour cette reprise :

Mon objectif avec cette reprise est de me lancer dans l'entrepreneuriat et de diversifier mes activités professionnelles,

Je recherche un fonds de commerce ayant du potentiel pour pouvoir le développer intelligemment.

Expérience dans ce(s) secteur(s) :

Je ne possède pas d'expérience directe dans le secteur civil de la mécanique auto, mais je compte m'appuyer sur l'équipe actuelle (mécaniciens expérimentés) tout en suivant une formation ciblée si nécessaire (CAP ou habilitations spécifiques),

Ma motivation principale est de construire un projet entrepreneurial durable dans un secteur que je connais techniquement, avec un fort potentiel de rentabilité et de développement (emplacement, clientèle fidèle, etc.).

Entreprendre en franchise / réseau : Le repreneur est ouvert à une reprise d'une affaire sous-enseigne