

Négoce BtoB en France

Fiche repreneur **R15642** postée le **18 mars 2026**

Son profil / parcours

Age : 46 ans

Niveau d'études : BAC+5

Formation :

2004 - 2005 : Master en affaires et négociations internationales à L'ISEG Toulouse.

Parcours professionnel :

Depuis janvier 2020

Dirigeant – société spécialisée en accessoires pour chiens et chats (reprise),

Responsabilités : pilotage et développement de l'activité,

Développement commercial et animation des ventes auprès d'enseignes BtoB,

Gestion des collections et sourcing produits,

Septembre 2018 à juin 2019

Responsable commercial – secteur agroalimentaire, Bayonne,

Responsabilités : définition et mise en œuvre de la stratégie commerciale,

développement d'un portefeuille clients (8 M€),

Élaboration du plan d'action commercial et du plan promotionnel,

Gestion des comptes clés de la grande distribution et suivi des comptes d'exploitation,

Management et animation d'une équipe commerciale terrain,

Janvier 2014 à juin 2018

Chef d'entreprise – création d'un point de vente en franchise, Pau,

Responsabilités : création et développement de l'activité,

Recrutement, formation et management d'une équipe de 15 collaborateurs,

Lancement de l'activité, développement du chiffre d'affaires (1,2 M€) et mise en place de partenariats,

Suivi du compte d'exploitation et mise en place de tableaux de bord,

Janvier 2008 à décembre 2013

Chef de produit – distribution spécialisée, Paris,

Responsabilités : gestion des relations fournisseurs et opérateurs,

Négociation et pilotage d'accords commerciaux (70 M€),

Gestion et animation d'offres produits (mobile et services associés),

Octobre 2005 à décembre 2007

Chef de produit – Acheteur, distribution spécialisée, Paris,

Responsabilités : gestion et développement d'un portefeuille produits,

Définition de la stratégie marketing, de la politique tarifaire et des gammes,

Sourcing de nouveaux fournisseurs (Europe) et négociation des contrats.

Compétences :

- Développement commercial,
- Animation des ventes,
- Négociation,
- Stratégie marketing,
- Recrutement et formation,
- Marketing mix.

Sa recherche

Montant de l'apport personnel : 500 000 €

Activités(s) Recherchée(s) :

Négoce BtoB.

Localisation(s) Recherchée(s) :

France

Motivation pour cette reprise :

Dirigeant d'une société de négoce (accessoires pour chien et chat),

Reprise via le CRA en 2020, je suis à la recherche d'une société à reprendre afin de diversifier mon activité.

Expérience dans ce(s) secteur(s) :

Animalerie, Agroalimentaire, Nouvelles technologies.

Entreprendre en franchise / réseau : Le repreneur souhaite à priori rester indépendant