

Commerce / Negoce de vins dans le Rhône

Fiche repreneur **R15588** postée le **16 février 2026**

Son profil / parcours

Age : 44 ans

Niveau d'études : > BAC+5

Formation :

- MSC en commerce international et stratégie,
- M2 en management et administration des entreprises,
- M1 en gestion et management de la production (Université de Toulouse).

Parcours professionnel :

- 20 industrie automobile : Management depratement R&D /
Management et Gestion de grand projet (budget >30M€).

Competences :

- Business Dev,
- Gestion P&L,
- Management innovation,
- Management équipe (WW),
- Gestion Budget (construction / suivi),
- Drive performance (standardisation, générer de la productivité,
optimisation process, sourcing),
- Gestion de crise,
- Gestion grand compte client (gestion de la relation client : com , lobbying).

Sa recherche

Montant de l'apport personnel : 100 000 €

Activités(s) Recherchée(s) :

- Commerce vin/ Negoce vin,
- Solution digital dans l'industrie du vin de preference ou qui peut être etendue à l'industrie du vin
(exemple : Tourisme).

Localisation(s) Recherchée(s) :

Motivation pour cette reprise :

Je suis en reconversion après 20 ans de carrière dans l'industrie automobile et je construis un projet de reprise dans l'univers du vin, avec une approche structurée et professionnelle,

Dans ce cadre, j'ai suivi une formation spécialisée (MS CIVS – école de Commerce de Bourgogne).

Expérience dans ce(s) secteur(s) :

20 industrie automobile : Management de projet R&D /

Management et Gestion de grand projet (budget >30M€).

Entreprendre en franchise / réseau : Le repreneur souhaite à priori rester indépendant