

Concept store dédié à l'artisanat et au design à Versailles

Fiche repreneur R15552 postée le **27 janvier 2026**

Son profil / parcours

Age : 45 ans

Niveau d'études : BAC+5

Formation :

Classe préparatoire aux grandes écoles de commerce (Bordeaux),

Master en marketing – école de commerce.

Parcours professionnel :

Forte d'une expertise de 18 ans dans le Retail haut de gamme et la distribution sélective, j'ai occupé des fonctions de directrice régionale, commerciale et des ventes pour des enseignes de renom,

Ce parcours est pour vous la garantie d'une gestion rigoureuse des indicateurs de rentabilité et d'une maîtrise parfaite de l'exploitation,

Ma fibre commerçante et opérationnelle me permet de piloter avec succès le recrutement, la fidélisation et l'excellence de l'expérience client,

Je souhaite aujourd'hui mettre cette expertise au service du développement d'une enseigne à Versailles, avec pour objectif d'en assurer la qualité d'exécution et la pérennité.

Competences :

Gestion du P&L et des KPI retail,

Management d'équipes,

Commerce premium / vente conseil,

Merchandising / parcours client,

Négociation commerciale.

Sa recherche

Montant de l'apport personnel : 80 000 €

Activités(s) Recherchée(s) :

Location commerce de détail – concept store / sous franchise,

Surface : 100 m2 avec grande façade,

Emplacement : n°1 ou 1 bis, quartier Notre-Dame, Versailles,

Conformité : Activité hors restauration, sans extraction,

Description du projet :

Le projet consiste à implanter un concept store curateur de marques et de créateurs,

Il s'agit d'une activité de vente de détail haut de gamme, valorisant l'artisanat et le design,

Le concept, à forte identité visuelle, est parfaitement en adéquation avec le standing de la clientèle versaillaise.

Localisation(s) Recherchée(s) :

Versailles (78000)

Motivation pour cette reprise :

Le concept / Le soutien de la Franchise / Le projet et le fondateur.

Expérience dans ce(s) secteur(s) :

Forte d'une expertise de 18 ans dans le Retail haut de gamme et la distribution sélective, j'ai occupé des fonctions de directrice régionale, commerciale et des ventes pour des enseignes de renom,

Ce parcours est pour vous la garantie d'une gestion rigoureuse des indicateurs de rentabilité et d'une maîtrise parfaite de l'exploitation,

Ma fibre commerçante et opérationnelle me permet de piloter avec succès le recrutement, la fidélisation et l'excellence de l'expérience client,

Je souhaite aujourd'hui mettre cette expertise au service du développement d'une enseigne à Versailles, avec pour objectif d'en assurer la qualité d'exécution et la pérennité.

Entreprendre en franchise / réseau : Le repreneur souhaite à priori rester indépendant