

Services B2B ou B2C à valeur ajoutée (immobilier, gestion de patrimoine, nouvelles technologies) en Ile-de-France, dans le Morbihan ou en Charente Maritime

Fiche repreneur R15501 postée le 27 novembre 2025

Son profil / parcours

Age : 46 ans

Niveau d'études : BAC+5

Formation :

Certificat à la reprise d'entreprise TPE/PME (école universitaire de management),

Master Administration des Entreprises (école universitaire de management),

Bachelor Business (école de commerce à La Rochelle),

Certificat en finance d'entreprises (ICCF@HEC Paris).

Parcours professionnel :

Responsable de l'animation d'un réseau bancaire,

Responsable commercial grands comptes,

Commercial B2B et B2C,

Contrôleur de gestion,

Conseiller financier,

Création et gestion d'une agence immobilière,

Trésorier d'une association.

Sa recherche

Montant de l'apport personnel : 300 000 €

Activités(s) Recherchée(s) :

Services B2B ou B2C à valeur ajoutée (immobilier, gestion de patrimoine, nouvelles technologies...).

Localisation(s) Recherchée(s) :

Ile-de-France, Morbihan (56), Charente Maritime (17)

Motivation pour cette reprise :

J'ai débuté ma carrière professionnelle par une expérience entrepreneuriale dans l'immobilier, suivie d'un parcours en développement commercial et gestion financière au sein de grands groupes, en particulier dans le secteur bancaire,

Je souhaite aujourd'hui m'investir pleinement dans la reprise d'une entreprise.

Expérience dans ce(s) secteur(s) :

Création et gestion d'une agence immobilière,

Développement commercial et gestion financière dans le secteur des services (banque, intérim, immobilier, grande distribution).

Entreprendre en franchise / réseau : Le repreneur est ouvert à une reprise d'une affaire sous-enseigne