

## Parfumerie dans le Sud-Ouest de la France

Fiche repreneur R15475 postée le 11 novembre 2025

### Son profil / parcours

---

**Age :** 41 ans

**Niveau d'études :** BAC+3

**Formation :**

Formations : Formation en techniques de vente et relation client, axée sur le conseil personnalisé et la fidélisation,

Stage spécialisé en parfumerie et cosmétique : Connaissance des fragrances, composition et tendances du marché,

Modules de marketing retail dédiés au secteur de la beauté et du luxe,

Formation continue en merchandising et gestion de point de vente,

Accompagnement par ADIE en entreprenariat.

**Parcours professionnel :**

Parcours professionnel :Président d'une société pendant 6 ans, en charge du développement commercial, de la relation client et du management,

Indépendant depuis 5 ans dans le domaine des énergies renouvelables, spécialisé en conseil et gestion de projets,

Expérience dans la gestion et le développement de plusieurs activités à l'international dans le secteur du parfum, avec une solide expertise commerciale et internationale.

**Compétences :**

Compétences : Gestion d'entreprise et développement commercial,

Maîtrise de la relation client et fidélisation,

Expérience en création et gestion de business à l'international,

Compétences en marketing et commerce de détail,

Capacité à gérer plusieurs projets simultanément,

Sens de l'organisation et rigueur dans le suivi opérationnel.

### Sa recherche

---

**Montant de l'apport personnel :** 23 000 €

**Activités(s) Recherchée(s) :**

Boutique parfumerie.

**Localisation(s) Recherchée(s) :**

Mérignac (33700), Bordeaux (33000), Villenave-d'Ornon (33140)

**Motivation pour cette reprise :**

Motivations,

Passionné par le monde de la beauté, je souhaite créer une parfumerie qui propose des produits de qualité, alliant marques de niche et soins innovants,

Mon objectif est d'offrir une expérience client unique, basée sur le conseil personnalisé et la découverte de fragrances exclusives,

Ouvrir cette boutique me permettra de concrétiser mon expertise commerciale tout en développant un projet à forte valeur ajoutée dans un secteur en croissance.

**Expérience dans ce(s) secteur(s) :**

Président d'une société pendant 6 ans, en charge du développement commercial, de la relation client et du management,

Indépendant depuis 5 ans dans le domaine des énergies renouvelables, spécialisé en conseil et gestion de projets,

Expérience dans la gestion et le développement de plusieurs activités à l'international dans le secteur du parfum, avec une solide expertise commerciale et internationale.

**Entreprendre en franchise / réseau :** Le repreneur souhaite à priori rester indépendant