

# Menuiserie / Entreprise multi travaux / Travaux de finitions dans le Sud-Ouest de la France

Fiche repreneur R15451 postée le 21 octobre 2025

## Son profil / parcours

---

**Age :** 44 ans

**Niveau d'études :** > BAC+5

**Formation :**

école de communication, Bordeaux et Paris,

Master 1 : Commerce International,

Master 2 : Achats Internationaux.

**Parcours professionnel :**

Actuellement directeur commercial de 2 structures / CA 3 M€/ 17 collaborateurs,

14 ans d'expériences secteur menuiseries et bâtiment,

- Directeur commercial dans les secteurs du martech et de la menuiserie (poste actuel),

- Responsable adjoint dans le secteur de la menuiserie à Arcachon,

- Gérant (à mon compte) dans le secteur de la menuiserie à Pau,

- Gérant associé au sein d'une entreprise du secteur industriel en Aquitaine,

- 10 ans d'expériences secteur energie,

- Ingénieur commercial grands comptes dans le secteur du conseil et des services numériques,

- Key Account Manager dans le secteur de la chimie,

- Consultant achats pour des clients du secteur industriel et de l'énergie.

**Compétences :**

Compétences de gestion :

- Vision et stratégie revenue,

- Leadership et culture de performance,

- Exécution commerciale et méthodologies,

- Data, prévisions et pilotage,

- IA et stack technologique,

- Marketing – Sales alignment,

- Partenariats et écosystèmes,

- Expérience client et expansion,
- Finance, juridique et conformité,
- Talents et enablement,

Compétences techniques :

- Rigueur et sens du détail,
- Pédagogie et vulgarisation,
- Mîtreur menuiseries extérieures : Dossier technique,
- Connaissance générale du bâtiment avec spécialité maison bois,
- Référent technique Qualibat/ RGE,
- Coordination / Suivi et reporting,
- Lecture et interprétation de plans,
- Prise de cotes terrain,
- Métré et quantification,
- Calepinage et faisabilité,
- Connaissance matériaux,
- Performances et labels,
- Réglementation et normes,
- Taux d'écart de métré ? devis ? réalisé,
- Délai moyen de traitement (demande ? devis technique).

## **Sa recherche**

---

**Montant de l'apport personnel :** 175 000 €

**Activités(s) Recherchée(s) :**

Secteur de la menuiserie / Entreprise multi travaux / Travaux de finitions.

**Localisation(s) Recherchée(s) :**

Pyrénées Atlantiques (64), Pau (64000), Oloron-Sainte-Marie (64400)

**Motivation pour cette reprise :**

Fort de mes années d'expérience, je souhaite maintenant entreprendre à mon compte,

Mes valeurs : Performance, exigence, bienveillance,

C'est la possibilité pour une entreprise de céder sereinement à un candidat compétent qui sera maintenir les valeurs de l'entreprise tout en apportant une vision et un cap pour son développement et ses équipes,

Je recherche de préférence une entreprise qui a un ADN, une histoire,

Entreprise à développer ou même en difficulté, je suis ouvert à l'étude étant en capacité

d'apporter des solutions, (gestion, commerce/communication, RH, technique, digital),

Un projet commence toujours par une belle rencontre alors faisons connaissance.

#### **Expérience dans ce(s) secteur(s) :**

Actuellement directeur commercial de 2 structures / CA 3 M€/ 17 collaborateurs,

14 ans d'expériences secteur menuiseries et bâtiment,

- Directeur commercial dans les secteurs du martech et de la menuiserie (poste actuel),

- Responsable adjoint dans le secteur de la menuiserie à Arcachon,

- Gérant (à mon compte) dans le secteur de la menuiserie à Pau,

- Gérant associé au sein d'une entreprise du secteur industriel en Aquitaine,

- 10 ans d'expériences secteur energie,

- Ingénieur commercial grands comptes dans le secteur du conseil et des services numériques,

- Key Account Manager dans le secteur de la chimie,

- Consultant achats pour des clients du secteur industriel et de l'énergie.

#### **Eléments complémentaires :**

Démarche sérieuse, motivée et compétente,

Délai : Souhaite concrétiser dans le 6 à 12 mois à venir.

**Entreprendre en franchise / réseau :** Le repreneur est ouvert à une reprise d'une affaire sous-enseigne