

Agence immobilière en Oman ou en Qatar ou à Singapour et dans 4 localisations supplémentaires

Fiche repreneur R13175 postée le 25 mars 2024

Son profil / parcours

Age : 47 ans

Niveau d'études : BAC+2

Formation :

- * BTS Action Commerciale, ILEC Nice, France.
- * Diplôme d'Odontotechnie, Gênes, Italie.
- * Diplôme en Langue Anglaise, West London Collège, Londres, Royaume-Uni.
- * Bac STI Génie Électrotechnique, Lycée les Eucalyptus, Nice, France.

Parcours professionnel :

Fort d'une solide expérience dans le domaine commercial et entrepreneurial, j'ai débuté ma carrière à Nice, en France, où j'ai exercé en tant que commercial avant de devenir entrepreneur dans divers secteurs.

Ma quête d'expérience m'a mené en Italie et en Autriche, où j'ai consolidé mes compétences et élargi mon réseau professionnel.

C'est à Londres que ma carrière a pris un tournant décisif.

Ayant saisi les opportunités offertes par le secteur immobilier, j'ai fondé ma propre société en janvier 2009. Fort de son succès, j'ai décidé de délocaliser l'entreprise en Tunisie.

Aujourd'hui, notre société compte trois agences immobilières prospères dans la région du Sahel, au cœur de la Tunisie.

Mon parcours professionnel varié m'a permis d'acquérir une expertise approfondie dans le domaine commercial et immobilier, ainsi qu'une capacité à relever les défis avec créativité et détermination.

Je suis passionné par le développement d'entreprises et par la création de solutions innovantes pour répondre aux besoins du marché.

Compétences :

Expertise en développement commercial :

Forte expérience dans la gestion des ventes, la négociation et la gestion des relations clientèles, acquise à travers mes différents postes de commercial et d'entrepreneur.

Leadership entrepreneurial : Capacité démontrée à diriger et à développer des entreprises, en identifiant les opportunités de croissance et en mettant en œuvre des stratégies efficaces pour atteindre les objectifs fixés.

Compétences en immobilier : Maîtrise des aspects techniques, juridiques et financiers du secteur immobilier, acquise grâce à mon parcours professionnel dans ce domaine et à mes formations spécialisées.

Esprit d'innovation : Créativité et capacité à penser de manière innovante pour trouver des solutions adaptées aux défis rencontrés, que ce soit dans le développement commercial, la gestion d'entreprise ou le secteur immobilier.

Compétences interculturelles : Expérience professionnelle dans plusieurs pays européens et en Tunisie, ce qui m'a permis de développer une sensibilité aux différentes cultures et de m'adapter facilement à des environnements multiculturels.

Communication efficace : Excellentes compétences en communication, aussi bien à l'écrit qu'à l'oral, permettant de créer des relations solides avec les clients, les partenaires commerciaux et les membres de l'équipe.

Gestion du temps et des priorités : Capacité à travailler de manière autonome et à gérer efficacement les priorités, afin de respecter les délais et d'atteindre les objectifs fixés.

Sa recherche

Montant de l'apport personnel : 1 000 000 €

Activités(s) Recherchée(s) :

Je suis actuellement à la recherche d'une agence immobilière, idéalement située dans la ville de Nice ou à proximité, et éventuellement jusqu'à San Remo en Italie.

Je suis particulièrement intéressé par les agences possédant un portefeuille de gestion locative ou de syndic, offrant une bonne rentabilité.

Mon objectif est de trouver une opportunité professionnelle dans un environnement dynamique où je pourrais mettre à profit mes compétences en développement commercial, en gestion d'entreprise et en immobilier.

Ma recherche s'étend de Cannes à San Remo, couvrant ainsi une large zone géographique propice à l'expansion et au développement de mon activité.

Localisation(s) Recherchée(s) :

Oman, Qatar, Singapour, Londres, Var (83), Alpes Maritimes (06), Nice (06000)

Motivation pour cette reprise :

Ma motivation pour cette reprise découle d'une passion profonde pour le secteur immobilier et d'un désir ardent de relever de nouveaux défis.

Ayant déjà bâti une entreprise prospère dans ce domaine, je suis convaincu que l'opportunité de reprendre une agence immobilière représente le prochain chapitre naturel dans mon parcours professionnel.

Je suis particulièrement attiré par les agences possédant un portefeuille de gestion locative ou syndic avec une bonne rentabilité, dans la région de Nice jusqu'à San Remo.

Cette région offre un potentiel immense pour le développement immobilier et constitue un cadre idéal pour mettre en œuvre mes compétences et mon expérience.

Mon engagement envers l'excellence, ma capacité à innover et mon leadership entrepreneurial me prédisposent à réussir dans ce nouvel environnement.

Je suis convaincu que je pourrais apporter une valeur ajoutée significative à toute agence immobilière désireuse de se développer et de prospérer.

Je suis enthousiaste à l'idée de contribuer à la croissance et au succès d'une agence immobilière, en mettant en pratique mes compétences en développement commercial, en gestion d'entreprise et en immobilier.

Je suis prêt à m'investir pleinement dans ce nouveau défi et à faire preuve de détermination et d'engagement pour atteindre les objectifs fixés.

Expérience dans ce(s) secteur(s) :

Avec une carrière professionnelle riche et diversifiée dans le domaine de l'immobilier, j'ai acquis une expertise approfondie dans tous les aspects de ce secteur.

Mon parcours comprend une expérience significative en tant que fondateur et dirigeant d'une société immobilière prospère, ainsi qu'une solide expérience dans la gestion de biens immobiliers, la négociation de contrats et le développement commercial.

Ma passion pour l'immobilier s'est développée dès mes débuts à Londres, où j'ai fondé ma propre société en 2009. Depuis lors, j'ai dirigé avec succès une entreprise en expansion constante, adaptant mes stratégies aux fluctuations du marché et aux besoins changeants des clients.

Au fil des ans, j'ai développé une expertise particulière dans la gestion locative et le syndic, en veillant à la rentabilité et à la satisfaction des propriétaires et des locataires.

Mes compétences en communication, en gestion du temps et en résolution de problèmes m'ont permis de maintenir des relations professionnelles fructueuses et de résoudre efficacement les défis rencontrés dans ce domaine exigeant.

Avec une vision stratégique et un engagement envers l'excellence, je suis prêt à relever de nouveaux défis et à apporter une contribution significative à toute agence immobilière désireuse de se développer et de prospérer dans la région de Nice jusqu'à San Remo.

Ma volonté d'innover, ma capacité à diriger et ma passion pour l'immobilier font de moi un candidat idéal pour toute opportunité dans ce secteur dynamique.

Entreprendre en franchise / réseau : Le repreneur est ouvert à une reprise d'une affaire sous-enseigne